



ANNONCE

Le groupe PICARD Technologies, composé de 3 sociétés de production et distribution, en France et au Canada est spécialisé dans la conception et la fabrication de pièces techniques en élastomères, matériaux plastiques et Teflon® PTFE, pour les industries de pointe.

Dans le cadre du développement de la société française, le groupe PICARD Technologies recherche pour le site de Rouvignies, France,

UN INGENIEUR MECANIQUE (H/F) Avec une fonction commerciale SECTEUR France & Europe

Vous reprenez en charge un portefeuille de clients existants et devez développer de nouveaux prospects dans des secteurs ciblés. Vous serez formé afin d'apporter une expertise technique auprès de vos clients.

MISSIONS

- Suivi et développement d'un portefeuille de clients existants
- Développement important de prospects dans des secteurs de pointe et ciblés
- Promotion et présentation technique des nouveaux produits
- Répondre aux demandes des clients : prix, délais, nécessités techniques,
- Apport de soutien technique auprès des clients,
- Développement de solutions techniques et conception d'outillages,
- Déplacements réguliers en France et en Europe (Belgique, Italie, Espagne, Pologne...)

CONNAISSANCES SOUHAITEES

- Gestion commerciale
- Excel, Word, Power Point
- Solidworks
- Vision industrielle
- Connaissance des différentes industries
- Bon Niveau d'anglais indispensable





FORMATION

- Ingénieur mécanique

PROFIL

- Vous désirez faire carrière dans un métier pointu afin de devenir l'un des piliers de votre entreprise,
- Vous aimez particulièrement apprendre, progresser et vous fixer des objectifs à court et long termes,
- Vous possédez une sérieuse formation technique et commerciale
- Vous aimez communiquer, rencontrer des personnes différentes
- Vous êtes mobile, autonome, motivé et prêt à relever des challenges

POSTE

- CDI temps plein
- Salaire suivant profil et expérience
- Rémunération fixe et une partie variable
- Véhicule de fonction, frais réels, mutuelle santé et prévoyance.

Contact : s.bossut@picard-technologies.com

Cordialement,
La direction.

